

tekst af:  
GITTE HOLM

## BLIV KRÆMMER UDEN AT RØRE EN FINGER

BYENS BAZAR HAR TAGET SKRIDTET VIDERE OG GJORT LOPPEMARKEDET TIL EN LEG FOR BÅDE KØBER OG SÆLGER. KONCEPTET ER ENKELT. DU FYLDER PÅ HYLDERNE OG PRISSÆTTER DINE TING. BYENS BAZAR KLARER RESTEN.

Hvor vi førhen købte og smed væk som vinden blæste, har vi i dag fået markant større fokus på bæredygtighed, økonomi og miljø. Shoppelysten er ikke forsvundet, men vi har til gengæld set en stigende tendens til, at loppemarkeder blomstrer op her og der. Hvor loppemarkederne i gamle dage bød på masser af skrammel med enkelte antikviteter iblandt, ser vi i dag, at design, kunst, møbelklassikere og spændende accessories sætter standarden. Det ses i den grad på Byens Bazar, som er et helt nyt koncept inden for loppemarkeder.

"Loppemarkedskulturen emmer af liv, og vi er ikke bange for at bringe lidt historie og retroelementer ind i hjemmet. Som besøgende på Byens Bazar vil du opleve, at der ligger designersolbriller side om side med cykler og dansk møbeldesign. Der er altid noget, du ikke kan stå for – og noget du har brug for," fortæller Niels Frederiksen, indehaver af Byens Bazar, der ligger i Helsingør, Silkeborg, Horsens og Søborg.

### Kræmmer på den nemme måde

Det er ikke kun det spændende udvalg af varer, der gør Byens Bazar interessant. Som kunde kan du gå på marked i tørvejr, shoppe i ro og mag uden at blive hevet i af desperate kræmmere, og du kan parkere lige ved døren. Som sælger behøver du næsten ikke at røre en finger. Byens Bazar fungerer nemlig lidt som et supermarked, hvor du sørger for, at hylderne er fyldt op, mens kunderne checker ud ved kassen. Størstedelen af pengene ryger selvfølgelig i din lomme.


"Du kan holde loppemarked en uge eller et år, alt afhængig af, hvor meget du vil sælge, og du behøver ikke være til stede. Du får en stand, som du fylder op, ligesom du prissætter dine ting. Herefter tager du hjem, læner dig tilbage og venter på, at varerne bliver solgt. Vi klarer med andre ord det praktiske. Du skal blot komme forbi og fylde op med varer, når der er behov for det. Det er der til gengæld tit, for med omkring 3000 kunder om ugen er der hurtigt udsolgt," forklarer Niels Frederiksen.

### Nemme penge

Der er et særligt liv omkring Byens Bazar. Folk strømmer til fra nær og fjern, men der kommer også faste kunder i form af gedigne kræmmere, der gerne vil gøre gode fund, som de kan sælge videre. Kunder er der nok af. Om du får solgt noget, er op til dig.

"Det behøver ikke koste dig mere end 3 kroner i timen at have en stand hos Byens Bazar. Hvordan du fylder den op og prissætter dine ting, er helt op til dig. Så snart en vare er solgt og lejeperioden er slut går pengene ind på kontoen, og det er sjældent at ting, ikke bliver solgt på Byens Bazar," afslutter Niels Frederiksen.

[www.byensbazar.dk](http://www.byensbazar.dk)



Gammelt køkken-  
grej virker stadig og  
bringer charme til  
køkkenet.



Tag i Byens Bazar  
og bliv rigere på  
lækkert retrointeri-  
ør til dit hjem.